




## Fankhauser Solar AG

Die Fankhauser Solar AG ist im Schweizer Photovoltaik-Grosshandel aktiv. Wir bieten Solarmodule, Wechselrichter, Speicherlösungen sowie PV-Zubehör für den Fachmann an. Als Premiumdienstleister sind wir auch in der Planung und Beratung von Solaranlagen tätig. Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung:

## Salesmanager im Verkaufsaussendienst Solar/PV Ostschweiz (m/w/d)

 **Veröffentlicht:** 25 Oktober 2024

 **Pensum:** 80 – 100%

 **Vertrag:** Festanstellung

 **Sprache:** Deutsch (Muttersprache)

 **Arbeitsort:** Ostschweiz

Zur Erweiterung unseres Verkaufsteams suchen wir eine flexible, dienstleistungsorientierte Verkaufspersönlichkeit. Die Akquisition von Neukunden behagt Ihnen ebenso wie die Pflege bestehender Kundenbeziehungen. Ihre Identifikation mit der Produktpalette und Ihr technisches Verständnis bilden beste Voraussetzungen für eine effiziente und bedürfnisorientierte Kundenbetreuung.

### **Ihre Hauptaufgaben:**

- Betreuung und Entwicklung der Bestandskunden sowie Akquisition von Neukunden im B2B Bereich
- Ausbau des Vertriebsgebiets in Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Aktives- und strategisches Netzwerken
- Technische und wirtschaftliche Kundenberatung bei der Projektierung von Photovoltaikanlagen
- Präsentation des Unternehmens auf Messen und Ausstellungen
- Unterstützung bei der Entwicklung von Verkaufsstrategien sowie Konzeptionierung und Durchführung von Marketingmassnahmen

### **Ihr Profil:**

- Vertriebsaffinität und Erfahrung als Verkäufer von erklärungsbedürftigen Produkten (vorzugsweise B2B)
- Einen erkennbaren Charakter mit gewinnendem und überzeugendem Auftreten
- Abschlussicherheit vor Ort und am Telefon
- Führerschein
- Grundausbildung als Elektromonteur, Elektroniker, Solarteur usw. oder entsprechende Berufserfahrung, um PV-Fachkunden zu beraten
- Sehr gute deutsch Kenntnisse, (Italienisch von Vorteil)

### **Wir bieten:**

- Eine sehr vielseitig und abwechslungsreiche Anstellung in einem dynamischen Team
- Gestaltungsmöglichkeit des eigenen Aufgabengebietes
- Offene Kultur, unkompliziertes Miteinander und kurze Entscheidungswege
- Mobiles Arbeiten / Home Office


Haben Sie Freude am Verkauf und daran, neue Marktsegmente zu erschliessen? Mit Ihrem natürlichen Geschick und Ihren starken kommunikativen Fähigkeiten gewinnen Sie das Vertrauen Ihrer Kunden und betreuen sie erfolgreich. Teamarbeit bereitet Ihnen ebenso viel Freude wie eigenständiges, zielorientiertes Arbeiten. Ein Interesse an der zukunftsorientierten Solarbranche und idealerweise erste Produktkenntnisse runden Ihr Profil perfekt ab. Wenn Sie auf der Suche nach einer spannenden Herausforderung sind, freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen!

## Kontakt



**Jonas Polgar**

Kaufmännischer Leiter

 **032 552 27 21**

[E-Mail schreiben](#)

**Fankhauser Solar AG**