



Fankhauser Solar AG

Solothurn

Die Fankhauser Solar AG ist im Schweizer Photovoltaik-Grosshandel aktiv. Wir bieten Solarmodule, Wechselrichter, Speicherlösungen sowie PV-Zubehör für den Fachmann an. Als Premiumdienstleister sind wir auch in der Planung und Beratung von Solaranlagen tätig. Seit 2021 sind wir Teil der IBC Solar AG, einer weltweit tätigen Unternehmensgruppe im Bereich PV-Grosshandel und PV-Projektgeschäft.

Möchten Sie ein wichtiger Teil eines innovativen und zukunftsorientierten Unternehmens werden und in einem **80 bis 100% Arbeitspensum** tätig sein und vieles bewegen können? Dann bewerben Sie sich noch heute als:

## **Salesmanager im Verkaufsaussendienst Solar / PV Region Ostschweiz (Süd) / Graubünden (m/w/d)**

**Veröffentlicht:** 10 Oktober 2025

**Pensum:** 80 – 100%

**Vertragsart:** Festanstellung

**Sprache:** Deutsch (Fliessend)

**Arbeitsort:** [Wengistrasse 31, 4500 Solothurn](#)



**Passt dieser Job zu dir?**

Finde in wenigen Sekunden heraus wie gut dein Lebenslauf zu diesem Job passt.

## **Hauptaufgaben:**

- Identifizieren und Gewinnen neuer Kunden im Verkaufsgebiet
- Betreuen bestehender Kunden bzw. Beziehungen und Kundenbindung stärken
- Vereinbarung und Durchführung von Erstgesprächen
- Persönliche Kundenbesuche
- Erreichen von persönlichen Verkaufszielen
- Präsentieren unserer Photovoltaik-Produkte und Dienstleistungen bei Kunden, auf Veranstaltungen und Messen
- Planung von Verkaufsstrategien für das Gebiet
- Auswertung der Verkaufszahlen (z. B. mit CRM oder Reporting-Tools)
- Ansprechpartner für Fragen, Anliegen und Reklamationen
- Betreuung nach dem Kauf (After-Sales-Service)
- Bedarfsermittlung und Beratung

## **Was bringen Sie mit:**

- Sehr gute fachliche, organisatorische und kommunikative Fähigkeiten
- Mind. 2 Jahre Erfahrung in der PV-Branche
- Vertriebsaffinität und Erfahrung als Verkäufer von erklärungsbedürftigen Produkten im B2B
- Regionale Kenntnisse und Vertrautheit mit der Ostschweiz und dem Rheintal
- Gute Kenntnisse in MS-Office
- Deutsche Muttersprache
- Unternehmerisches und lösungsorientiertes Denken
- Hohe Selbstständigkeit und Eigeninitiative, Abschlussstark

**Ihr nächster Karriereschritt beginnt hier – wir freuen uns auf Sie!**

Sind Sie motiviert, teamfähig und durchsetzungskraftig? Möchten Sie Projekte und Prozesse aktiv vorantreiben? Dann freuen wir uns auf Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen.

## Kontakt



**Shivani Summermatter**  
Finanzen & HR

📞 [+41325522721](tel:+41325522721)

✉️ [E-Mail schreiben](#)